

Gemeinsam. Erfolgreich.

Vertriebsmitarbeiter für den Bereich IoT-Produkte (m/w/d)

Wir über Uns

Wir sind ein führendes Unternehmen der Telekommunikationsbranche und arbeitet eng mit namhaften Netzbetreibern und Herstellern zusammen. Als global vernetzter Anbieter bedienen wir Kunden weltweit und haben uns zu einem der bedeutendsten Distributoren in Deutschland entwickelt. Der Status als offizieller Partner der Deutschen Telekom unterstreicht unsere Position in der Branche.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb und Beratung unserer Produkte in der IoT-Welt
- Gezielte Akquisition neuer Kunden sowie Festigung der bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Erschließung neuer Umsatzpotentiale der Neukunden und Bestandskunden
- Eigenverantwortliche Gestaltung von Vertriebs- und Marketingaktionen
- Regelmäßige Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalyse
- Teilnahme an Messen, Roadshows, Kundentermine o.ä. Veranstaltungen
- Eigenverantwortliche Auftragsabwicklung in Zusammenarbeit mit dem Backoffice sowie der Buchhaltung

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene kaufmännische, technische Berufsausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Berufserfahrung im Vertrieb und in der Neukundenakquise sind von Vorteil
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten sowie Kommunikationsstärke
- Vorkenntnisse und Technisches Verständnis für IoT-Produkte wünschenswert
- Selbstständige und proaktive Arbeitsweise
- Spaß bei der Arbeit und Leidenschaft für den Vertrieb

Wir bieten Ihnen

Infolge unserer stetigen Expansion suchen wir für unser Unternehmen im B2B-Umfeld tatkräftige Unterstützung. Sie haben die Gelegenheit, ab sofort eine verantwortungsvolle, selbstbestimmte und abwechslungsreiche Tätigkeit am **Standort Chemnitz** auszuüben. Auf Sie wartet eine anspruchsvolle Aufgabe. Als Vertriebsmitarbeiter für IoT-Produkte sind Sie erste Anlaufstelle für unsere Kunden und tragen die Verantwortung für Umsatz und Ertrag entsprechend Ihrer Zielvorgaben. Sie betreuen den Fachhandel, Distributionen, Online Händler, Systemhäuser sowie kleine und mittelgroße Unternehmen des Mittelstandes. Sie sind wichtiger Ansprechpartner für unsere umsatzstarken Kunden und Repräsentant unseres Unternehmens. Sie arbeiten in einem dynamischen Marktumfeld und einem jungen Team mit großer Selbstständigkeit und hohem Entwicklungspotenzial.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrem Gehaltswunsch und dem frühesten Eintrittstermin ausschließlich per E-Mail an:

einsAmobile GmbH
Personalabteilung
Samerwiesen 6
63179 Obertshausen
E-Mail: personal@einsamobile.de